

der administrativen Reformen. Wuttke bezeichnet daher diese dezentralen Experimente zurecht als „adaptive institutionelle Arrangements“ (S. 168). Diese sind allerdings sehr fragil, da sie jederzeit von hierarchisch höherstehenden Ebenen zurückgenommen werden können.

Abschließend vergleicht der Autor die Ergebnisse der drei Fallstudien. Die seit 2005 im Perlfussdelta dominierende Form der Urban Governance bezeichnet Wuttke als „chinesischen, paternalistischen Managerialismus“ (S. 165). Diese Form städtischer Steuerung zeichnet sich dadurch aus, dass neben den bekannten Zielen wie Wirtschaftswachstum zunehmend auch neue Ziele von dem Parteistaat verfolgt werden, z.B. eine integrierte Stadt- und Wirtschaftsentwicklung, aber auch ökologische Ziele wie der Umweltschutz. Diese neue Form des chinesischen Managerialismus „steht also für neue Zielorientierungen, eine erhöhte Sensibilität für die Bedürfnisse der Bevölkerung und eine fortschreitende Professionalisierung des Lokalstaates innerhalb der vom Zentralstaat festgesetzten [...] Grenzen für dezentrale Reforminitiativen.“ (S. 167f.)

Die Ergebnisse beruhen auf einigen Interviews mit Experten und einer umfangreichen Analyse der (westlichen) Sekundärliteratur. Leider hat der Autor nur wenige chinesischsprachige wissenschaftliche Artikel oder auch Berichterstattungen in der Lokalpresse herangezogen. Diese und vor allem auch Interviews mit den lokalen Schlüsselakteuren und Entscheidungsträgern hätten die Argumentation von Wuttke untermauern können und seinen Schlussfolgerungen mehr Nachdruck gegeben.

In seinem Resümee ruft der Autor zu weiteren vergleichenden Governance-Analysen des chinesischen Transformationsprozesses auf. Dem kann nur zugestimmt werden, denn solche Untersuchungen können zusätzliche und tiefere Einblicke in die Mechanismen des institutionellen Wandels in China geben.

Philipp Zielke

Peter C.Y. Chow:
**Economic Integration Across the
Taiwan Strait. Global Perspectives**

Cheltenham: Edward Elgar. 296 S.,
GBP 80,00

Die wirtschaftliche Integration von Taiwan und China ist weit gediehen, trotz der politischen Rhetorik, die gelegentlich Anderes erwarten lässt. Unternehmen aus Taiwan gehören zu den wichtigen Investoren in China. Für die Entwicklung des IT-Sektors in China, aber auch der Telekommunikationsindustrie, des Finanzsektors und vieler Cluster spielen taiwanesishe Unternehmen eine wichtige Rolle.

Das von Peter Chow herausgegebene Buch versammelt sechzehn Experten aus Taiwan, den USA, Hong Kong und Großbritannien, die in zehn Studien zeigen, wie sich diese Beziehungen entwickelt und welche mikro- und makroökonomischen Effekte die Integration auf beiden Seiten haben. Die grundlegende Perspektive wird bereits im ersten Kapitel deutlich: die zentralen makroökonomischen Variablen sind hochgradig miteinander verwoben, die gesamtwirtschaftliche Produktion, die monetären Aggregate und die Preise verlaufen gar häufig parallel. Im zweiten Kapitel werden die Effekte unterschiedliche Kooperationsformen im Rahmen des Chinese Economic Area (CEA) und des Freihandelsabkommens zwischen Taiwan und China aufgezeigt. In Kapitel 3 steht die Analyse der Auswirkungen der Investitionen im IT-Sektor im Mittelpunkt, gefolgt von zwei Studien zur Integration im Finanzsektor. In den folgenden Aufsätzen sind Unternehmenszusammenschlüsse, strategische Allianzen und Unternehmensnetzwerke Gegenstand der Untersuchung. Das Buch endet mit einem lesenswerten Ausblick des Herausgebers Peter Chow.

Die sorgfältig bearbeitenden Artikel sind konsequent empirisch orientiert: Mit Hilfe ökonometrischer Methoden werden die Integrationseffekte präzise herausgearbeitet. Für Ökonomen, die sich mit den Beziehun-

gen beider Länder befassen und über die allgemeine deskriptive Analyse hinausgehen wollen, ist die Publikation empfehlenswert. Sie ist voller interessanter Fakten, Herangehensweisen und interessanter Schlussfolgerungen. Die Artikel setzen allerdings sehr gute Kenntnisse fortgeschrittener Methoden der Ökonometrie voraus, ohne diese sind die Ergebnisse schwer einzuordnen.

Peter Mayer

Hiromasa Ezoe: Where is the Justice? Media Attacks, Prosecutorial Abuse, and my 13 Years in Japanese Court

Tokio: Kodansha International, 2010. 339 S., USD 24,95

Japan's Recruit scandal which unfolded during the height of the bubble years and terminated dozens of prominent political, administrative and corporate careers, was probably the largest political corruption scandal ever unearthed in the country. It forced the resignation of the Takeshita cabinet and through its crisis of legitimacy triggered the political turmoil of the 1990es.

The author, founder of Recruit, who had built his small advertising agency within three decades into a big diversified publishing, job placement, travel, real estate and finance group, in 1988 aged 51 had decided to retire from operational business and to opt for a career in honorific public functions and even a possible political career. In tune with the times, Ezoe then proceeded to buy himself political influence and sympathies with the conservative political elite by purchasing thousands of political party tickets and offering 162 leading politicians, related top bureaucrats and business leaders a total of 2 million of under-priced shares of Recruit Cosmos, then Japan's second largest condominium developer, prior to their public listing (when they could sell them at a profit with little risk). Both were popular ways of

political financing at the time, which were strictly speaking not illegal.

In 1988 the leftist Asahi Shimbun unearthed evidence, that his transfers to a deputy mayor, to senior civil servants at the ministries of Labour and of Education as well as to senior managers at NTT, however, may have constituted bribes and after relentless reporting and investigations finally the public prosecutors moved into action. The book of course is Ezoe's version of events, who until his death in February 2013 maintained his innocence and claimed to have become a victim of a witchhunt by unscrupulous media, of social envy, brutal prosecutors and an incompetent court system. Hence if one discounts the self-serving nature of these memoirs, they are still interesting – and often frightening – first hand experiences of how it feels to be in the eye of a hostile media storm, to be put into seemingly limitless detention and be grilled by tough prosecutors and finally submitted to a decadelong series of humiliating court trials. In the end, sentenced to three years on probation, the erstwhile poster boy of Japan's emerging post-industrial information society finished in social, familial and financial ruin.

After having become active in the organizations of big businesses (Keidanren, Keizai Doyukai, Nikkeiren), Ezoe in the mid 1980es had started mingling with senior LDP politicians as well. About 1 percent of Recruit profits he donated tax exempt to buy their party tickets, a popular venue of fundraising. In return he was invited to join them occasionally in exclusive ryotei restaurants for networking events or political chatter over an expensive dinner (pp. 50). His accounts offer an interesting insight how senior politicians practiced their networking with corporate sponsors. Ezoe's rationale of his widespread political contributions is somewhat incongruous: He wanted to improve the governance of Japan (p. 28). In distributing the prelisted shares of his subsidiary he had wished to recruit prestigious